

## Lycée Comte de Foix

Apprendre, Comprendre, Réfléchir

Les clés de la réussite et de votre avenir



Le Baccalauréat Professionnel  
Métiers du **COMMERCE** et de la **VENTE**

**Votre premier pas vers le succès commercial !**

[www.lcf-andorre.fr](http://www.lcf-andorre.fr)



## Lycée Comte de Foix

Carrer Prada Motxilla, 25  
AD500 Andorre la Vieille


Ensemble, cultivons l'excellence

## Contact

 [lcf@andorra.ad](mailto:lcf@andorra.ad)  
[ce.1300023u@ac-montpellier.fr](mailto:ce.1300023u@ac-montpellier.fr)

 [www.lcf-andorre.fr](http://www.lcf-andorre.fr)

 Lcf.Andorre

 @lcf\_andorre

 +376 872 500



## Baccalauréat Professionnel MÉTIERES DU COMMERCE ET DE LA VENTE



Le Bac Pro  
Métiers du **COMMERCE**  
et de la **VENTE**

**Vendre, Gérer, Fidéliser**  
Des compétences pour votre  
**futur !**

# Domaines d'interventions

- **Animation et dynamisation de l'espace de vente**
  - Mise en valeur des produits (merchandising, implantation, vitrines)
  - Participation aux actions promotionnelles et commerciales
  - Animation de l'espace de vente pour attirer et fidéliser la clientèle
  - Contribution à l'image et à l'attractivité du point de vente
- **Conseil, vente et relation client**
  - Accueil, information et accompagnement du client, identification des besoins et proposition de solutions adaptées
  - Conclusion de la vente et fidélisation
  - Gestion de la relation client en face-à-face et à distance (réseaux sociaux, mails...)
- **Gestion opérationnelle et suivi commercial**
  - Participation à la gestion des commandes et des livraisons, approvisionnement et suivi de stocks
  - Analyse des ventes et indicateurs commerciaux

## Bac Pro MCV MÉTIER DU COMMERCE ET DE LA VENTE

Niveau d'admission requis : 3<sup>ème</sup> ou CAP

Durée de la formation : 3 ans

Capacité d'accueil : jusqu'à 24 élèves

Périodes de Formation en Milieu Professionnel

(stages) : 20 semaines minimum sur 3 ans



### SECTION EURO ANGLAIS en BAC PRO MCV

**L'option qui vous permet de développer vos compétences commerciales en anglais et préparer votre avenir international.**

#### Le BAC PRO Métiers du COMMERCE

et de la VENTE c'est :

- Des enseignements professionnels
- Des enseignements généraux
- Des langues vivantes 
- Des stages en entreprise
- Des actions sur le terrain

## Après le BAC PRO

### → Poursuite d'études

BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)

BTS NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client)

BTS CI (Commerce International)

Universités ( France, Andorre ou Espagne)



### Intégrer la vie active

Chef(fe) de rayon

Manager d'équipe

Vendeur(se) qualifié(e)

Responsable de magasin

Community manager ou community seller

